

## ĐIỀU KHOẢN THƯƠNG MẠI 2023

(là một phần không thể tách rời thuộc Hợp đồng mua bán số 032/2019/FR/HĐKT ký ngày 9/4/2019)

Hôm nay ngày 21 tháng 03 năm 2023, đại diện các bên gồm có:

**Bên A**            **CÔNG TY TNHH XUẤT-NHẬP KHẨU VÀ BÁN LẺ HÀNG TIÊU DÙNG HÀ NỘI**  
 Đại diện: Bà Nguyễn Thị Thanh Thủy  
 Chức vụ: Tổng Giám đốc

**Bên B**            **CÔNG TY TNHH MTV TM&DV NGỌC THƠM**  
 Đại diện: Bà Trần Thị Thơm  
 Chức vụ: Giám đốc

Mã của NCC trên hệ thống của HCRC: 254000000439

Sau khi trao đổi, hai bên thống nhất ký kết Điều khoản thương mại thuộc Hợp đồng mua bán số 032/2019/FR/HĐKT ký ngày 9/4/2019 như sau: Điều khoản thương mại này áp dụng từ ngày 01/01/2023 đến khi có điều khoản thương mại mới thay thế. Các điều khoản thương mại trước đó được thay thế bằng các điều khoản thương mại này

Doanh số tính thưởng là doanh số nhập (-VAT) trừ đi doanh số xuất trả (-VAT) (nếu có) của hệ thống siêu thị bên A.

Các khoản hỗ trợ/phi trong Điều khoản thương mại này là chưa bao gồm VAT

STT	Điều khoản	ĐVT	Mức hỗ trợ	Chỉ tiêu nội dung
1	Thưởng doanh số có điều kiện	Năm	0.5% : Doanh số đạt 480 triệu 1.0% : Doanh số đạt 680 triệu 1.5% : Doanh số đạt 950 triệu 1.75%: Doanh số đạt 1.2 tỷ	Từ 1/1-31/12
2	Chiết khấu trên hóa đơn	%	5.0%	Trừ trực tiếp trên đơn hàng/ trên hóa đơn
3	Thông báo thay đổi giá	Ngày	15 ngày	Thông báo trước 15 ngày
4	Chiết khấu hàng khai trương	%	10.0%	Chiết khấu trực tiếp trên hóa đơn. Cho đơn hàng đầu tiên trong 30 ngày đầu khai trương
5	Chiết khấu thêm cho đơn hàng đầu tiên và đơn hàng có SKU mới	%		
6	Gia hạn thanh toán cho đơn hàng khai trương Siêu thị, cửa hàng	Ngày		
7	Đơn hàng tối thiểu	VNĐ		
8	Thời gian giao hàng	Ngày	2 ngày	Sau 2 ngày kể từ ngày nhận đơn hàng
9	Thưởng thanh toán đúng hạn	%	1.50%	Trên doanh số thực đạt. Thanh toán theo tháng. Cản trừ công nợ
10	Hỗ trợ hư hỏng	%		
11	Hỗ trợ khai trương	%		
12	Hỗ trợ đặt hàng tập trung	%	0.50%	Trên doanh số thực đạt. Thanh toán theo tháng. Cản trừ công nợ
13	Hỗ trợ đàm phán tập trung	%		
14	Hỗ trợ hợp tác chiến lược	%		
15	Hỗ trợ chia sẻ thông tin bán hàng	%		
16	Hỗ trợ phát triển nhân hàng	%		
17	Ngân sách để thực hiện các CTKM dành riêng cho KH thân thiết là chủ thẻ BRG Elite	%	1.00%	Trên doanh số thực đạt. Thanh toán theo tháng. Cản trừ công nợ
18	Hỗ trợ tạo mã hàng mới/ phí listing	%		
		VNĐ	10,000,000	Một mã hàng / cản trừ công nợ
19	Hỗ trợ in mã vạch	%		
20	Hỗ trợ tạo mã nhà cung cấp mới	%		
		VNĐ		

21	Hỗ trợ giải tồn, bù tồn, bù chênh lệch	%		
22	Hỗ trợ phí ăn thử	%		
		VNĐ		
23	Hỗ trợ lên cảm nang khuyến mại	%		
24	Hỗ trợ trung bày	%	1.25%	1,025
		VNĐ		
25	Hỗ trợ quảng cáo, tiếp thị	%		
26	Hỗ trợ sinh nhật, sự kiện	%		
		VNĐ	1,000,000	Hỗ trợ sinh nhật/năm áp dụng cho toàn hệ thống
27	Hỗ trợ Quỹ khuyến mại	%		
		VNĐ		
28	Thuê mướn (đầu quầy, u đảo khuyến mại...)	%		
		VNĐ		
29	Thương doanh số không điều kiện	%	3.25%	1,025
30	Hỗ trợ vận chuyển	%		
31	Hỗ trợ vận chuyển giao hàng qua kho trung tâm ( kho DC)	%	3.00%	
32	Hạn mức tín dụng	VNĐ		
33	Định mức gói đầu công nợ	VNĐ		
34	Thời gian thanh toán	Ngày	Ngày 20	Thanh toán Ngày 20 hóa đơn phát sinh tháng trước
35	Quỹ Cofund (claim back)	%		
36	Claim back on sales	%		
37	Thuê mướn Haprofood/ BRG Mart	VNĐ		
38	Thuê mướn BRG Mart	VNĐ		
39	Thỏa thuận đổi trả	Ngày	Đổi trả hàng	Đổi trả hàng chậm bán, kém chất lượng, cân hạn sử dụng báo trước 3-5 ngày
40	Hỗ trợ khác			
<b>Tổng</b>			<b>7.50%</b>	

