

Thành Công

CỘNG HOÀ XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

HỢP ĐỒNG KINH TẾ

Số: 23072019/HĐKT/2019
Hà Nội, ngày 23 tháng 07 năm 2019

- Căn cứ BLDS năm 2005;
- Căn cứ Luật Thương mại năm 2005;
- Căn cứ khả năng và nhu cầu của hai bên

Đại diện các bên gồm có:

BÊN A: (Bên mua hàng) CÔNG TY CỔ PHẦN ĐẠT PHÁT HÀ NỘI

Giấy phép ĐKKD: 0106188175

Địa chỉ: Số 35 phố Cự Lộc, Km6 đường Nguyễn Trãi, Phường Thượng Đình, Q. Thanh Xuân, TP Hà Nội

Email: datphathn@gmail.com

Điện thoại: 04.3 566 8666

Fax: 04.3 566 8576

Tài khoản: 0451000556868

Tại NH: VietcomBank - Chi nhánh Thành công

Đại diện: Bà Nguyễn Thị Thu Trang

Chức vụ: Phó giám đốc

BÊN B (Bên bán hàng) CÔNG TY TNHH MTV TM VÀ DV NGỌC THƠM

Mã số thuế: 0309391503

Địa chỉ: 12/14/18 Đường 49, Khu Phố 7, P. Hiệp Bình Chánh, Quận Thủ Đức, TP. Hồ Chí Minh

Điện thoại: 028.62906631

Fax: 028.62906624

Tài khoản: 0721005104420

Tại NH: Vietcombank -CN Kỳ Đồng -HCM

Đại diện: Bà Trần Thị Thơm

Chức Vụ: Giám Đốc

Sau khi trao đổi, hai bên thống nhất ký kết Hợp đồng mua bán hàng hóa này với các điều khoản sau:

ĐIỀU 1. HÀNG HOÁ VÀ GIÁ CẢ CHẤT LƯỢNG SẢN PHẨM

1.1. Hàng hoá:

1.1.1. Bên A nhận mua, bên B đồng ý bán các mặt hàng mà bên B phân phối gà muối, chân giò muối, bắp bò muối nhãn hiệu Thu Hằng và sản phẩm thương hiệu Ngọc Thơm. Chi tiết mặt hàng và giá cả cụ thể sẽ được thể hiện trên đơn đặt hàng và hoá đơn khi giao hàng (Có bảng báo giá kèm theo).

1.1.2. Đối với sản phẩm mới, bên B mang mẫu và bảng giá đăng ký cho bên A. Bên A sẽ tiến hành xem xét và cấp mã số cho mặt hàng mới mà bên A chấp thuận đưa vào kinh doanh. Bên B chỉ giao hàng mới khi đã được chấp thuận và có đơn đặt hàng của bên A, mọi trường hợp khác bên A không chịu trách nhiệm thanh toán.

1.1.3. Các sản phẩm bên B bán cho bên A phải đầy đủ các thông tin sau:

- Mã vạch (barcode) của sản phẩm: được đăng ký sử dụng theo quy định và in hoặc dán chặt trên sản phẩm; mã vạch này đảm bảo phải đọc được trên máy (scan) của bên A.

1.1.4. Đổi trả: Bên B đồng ý đổi trả hàng cho Bên A trong các trường hợp hàng bị hư hỏng được xác định là do lỗi của nhà sản xuất hoặc do lỗi kỹ thuật (không đủ tiêu chuẩn phân phối, hàng bị rạn nứt, bị thủng, bóp méo, bao bì bị rách....)

1.1.5. Về hạn sử dụng của hàng hóa: Bên A chỉ nhận và kinh doanh những hàng hóa có hạn sử dụng tối thiểu 2/3 so với hạn sử dụng bên B đã đăng ký công bố chất lượng và thể hiện trên nhãn hiệu hàng hóa.

1.2. Giá cả:

1.2.1. Bên B giao hàng theo đúng giá đã thoả thuận bằng văn bản giữa hai bên theo từng thời điểm. Đơn giá hiện hành được thể hiện trên đơn đặt hàng theo mẫu thống nhất của bên A. Mọi trường hợp giao hàng của bên B không kèm theo đơn đặt hàng hoặc đơn giá trên hoá đơn, giao hàng không đúng với đơn giá trên đơn đặt hàng, bên A có quyền từ chối nhận hàng.

1.2.2. Bên B đảm bảo cung cấp cho bên A các hàng hoá của mình với giá cạnh tranh và các điều kiện ưu đãi nhất (giá phải bằng hoặc thấp hơn giá giao cho các đơn vị khác tại cùng thời điểm). Nếu bên A chứng minh bên B vi phạm điều khoản này thì bên A sẽ xuất trả toàn bộ hàng đang tồn đồng thời bên B phải chịu trách nhiệm hoàn lại giá trị chênh lệch cho bên A và các khoản chi phí phát sinh cho việc thu hồi hàng

1.2.3. Trường hợp có sự thay đổi giá, bên B phải thông báo cho bên A tối thiểu trước 30 ngày theo mẫu "THÔNG BÁO ĐIỀU CHỈNH GIÁ" đính kèm và được sự đồng ý của bên A trước khi áp dụng. Bên A có quyền từ chối mua hàng trong trường hợp bên B tăng giá cao hơn mặt bằng giá hàng cùng loại. Hoặc quyền từ chối mua hàng cũng được áp dụng trong trường hợp bên B không giảm giá bán cho bên A khi các yếu tố cấu thành giá bán đã giảm.

1.2.4. Khi có chương trình khuyến mại hai bên thống nhất ít nhất 10 ngày trước khi triển khai và áp dụng trên toàn hệ thống của bên A. Các chương trình này phải được đại diện được uỷ quyền của Bên A bàn bạc trực tiếp với bên B.

1.3 Chất lượng sản phẩm

1.3.1 Các sản phẩm bên B bán cho bên A phải đầy đủ các thông tin sau:

- Mã vạch (barcode) của sản phẩm: được đăng ký sử dụng theo quy định và in hoặc dán chặt trên sản phẩm; mã vạch này đảm bảo phải đọc được trên máy (scan) của bên A
- Đảm bảo nguồn gốc, xuất xứ của mặt hàng Bên B bán cho Bên A
- Có giấy chứng nhận chất lượng sản phẩm kèm theo.
- Hàng hóa Bên B bán cho Bên A luôn đảm bảo date sớm ít nhất là 2/3 với ngày sản xuất in trên bao bì sản phẩm

ĐIỀU 2. PHƯƠNG THỨC ĐẶT HÀNG VÀ GIAO NHẬN HÀNG HOÁ:

2.1. Tất cả các đơn đặt hàng sẽ do bên A thực hiện theo mẫu thống nhất. Đơn đặt hàng của bên A sẽ được gửi đến bên B bằng email hoặc fax. Địa chỉ email của bên B được ghi trong mục thông tin bên B (phần đầu Hợp đồng này) và trong trường hợp có thay đổi địa chỉ email, bên B phải thông báo cho bên A.

2.2. Hàng hoá do bên B giao phải đúng số lượng, quy cách, chủng loại, đơn giá theo đơn đặt hàng của bên A và giao tại địa chỉ do bên A chỉ định:

- Giao hàng tại Tổng kho Đạt Phát – 35 phố Cự Lộc – Thanh Xuân – Hà Nội hoặc 86 Lê Trọng Tấn – Thanh Xuân – Hà Nội (ghi chú chi tiết địa chỉ giao hàng trên mỗi đơn đặt hàng)

0676
CÔNG
PHÂN
HÁT HÀ
N - TP

D: 030936
CÔNG
TRÁCH NHIỆM
MỘT THÀ
THƯƠNG MẠI
NGỌC
THU GIÚC - TP

4.1. Chiết khấu: 8% trước VAT (lấy VAT + 10%)

4.2. Gói lại: 5.000.000đ (Năm triệu đồng) – Bên A sẽ thanh toán lại 100% khoản tiền trên nếu 2 bên không tiếp tục hợp tác và không còn bất kỳ vướng mắc giữa hai bên.

ĐIỀU 5: THANH TOÁN

5.1. Hình thức thanh toán: chuyển khoản.

5.2. Thời hạn thanh toán:

- Thời hạn thanh toán: Bên A thanh toán ngay khi Bên B giao hàng và đầy đủ các chứng từ kèm theo. Bộ chứng từ gồm có:

+ Hóa đơn chính thức được đăng ký theo quy định, Tổng cục thuế công nhận (nếu có)

+ Phiếu xuất kho hoặc hóa đơn photo của bên B có chữ ký xác nhận hàng bên A. Nếu hóa đơn bị sai, bên A sẽ trả lại cho bên B và thời hạn thanh toán sẽ được tính kể từ ngày bên A nhận được hóa đơn với nội dung chính xác.

- Nếu ngày thanh toán trùng với ngày nghỉ Lễ, Tết thì ngày thanh toán sẽ được lùi vào ngày làm việc kế tiếp

5.3. Trường hợp thanh toán bằng tiền mặt: Với số tiền thanh toán < 20.000.000đ, theo quy định nhân viên thanh toán của bên B phải có Giấy giới thiệu kèm theo CMND cá nhân.

5.4. Thời gian bên B trả thưởng cho Bên A: trả theo quý - cản trừ công nợ đơn hàng kế tiếp

ĐIỀU 6: HIỆU LỰC HỢP ĐỒNG

6.1. Hợp đồng này có giá trị từ ngày 24 tháng 07 năm 2019 đến hết 24 tháng 07 năm 2020. Trước khi hết hạn Hợp đồng 01 tháng, hai bên gặp nhau, bàn bạc việc bổ sung, sửa đổi Hợp đồng. Nếu không có thỏa thuận khác giữa hai bên bằng văn bản, Hợp đồng tiếp tục có hiệu lực cho 12 tháng tiếp theo

6.2. Hợp đồng có thể kết thúc trước thời hạn khi một bên có thông báo trước 01 tháng về việc chấm dứt hợp đồng và hai bên phải có trách nhiệm giải quyết dứt điểm hàng hoá và công nợ còn tồn đọng.

6.3. Hai bên cam kết thực hiện nghiêm chỉnh những điều khoản đã ghi trong Hợp đồng này. Trong trường hợp một bên vi phạm Hợp đồng, bên kia có quyền đơn phương chấm dứt Hợp đồng ngay lập tức.

6.4. Trong quá trình thực hiện Hợp đồng, nếu phát sinh vướng mắc thì hai bên cùng nhau bàn bạc giải quyết trên tinh thần hợp tác và cùng có lợi. Nếu không giải quyết được thì mỗi bên có quyền khởi kiện bên kia tại toà án ND quận/huyện, nơi có địa chỉ của bên bị đơn để giải quyết. Quyết định của toà án cấp có thẩm quyền là cuối cùng, hai bên có trách nhiệm phải thi hành. Bên thua kiện sẽ chịu án phí và các chi phí khác, nếu có.

Hợp đồng này được lập thành 04 bản, các bản có giá trị pháp lý như nhau, mỗi bên giữ 02 bản

ĐẠI DIỆN BÊN A 

PHÓ GIÁM ĐỐC
Nguyễn Thị Thu Trang

ĐẠI DIỆN BÊN B 

GIÁM ĐỐC
Trần Thị Thơm