



CHỈ TIÊU PHÒNG KINH DOANH MIỀN NAM

(Áp dụng Tháng 02/2026)

TÊN NHÂN VIÊN	KHU VỰC/ HỆ THỐNG	CHỈ TIÊU THÁNG 02.2026
TỔNG DOANH SỐ SALE REP		4,428,000,000
Hứa Thị Ngọc Thơ	Quận 2, 4, 7, 10, Nhà Bè	885,600,000
Nguyễn Quốc Thái	Quận 6, 11, Bình Thạnh, Bình Tân, Bình Thạnh, Gò Vấp	811,800,000
Nguyễn Văn Vinh	Quận 1, 3, 5, 9, Phú Nhuận, Thủ Đức cũ	885,600,000
Trần Hạo Nhị	Quận 8, 12, Củ Chi, Hóc Môn, Tân Bình, Tân Phú	811,800,000
Trần Cao Hoàng Tâm	Bình Dương, Đồng Nai, Bà Rịa - Vũng Tàu	1,033,200,000
TỔNG DOANH SỐ SALE SUP		7,380,000,000
Dương Thị Kim Hồng	COOP, MM, AEON, KFM,...	3,690,000,000
Trương Quang Thanh	WCM, BIG C, LOTTE	3,690,000,000

Ngày 29 Tháng 01 Năm 2026

PP. KINH DOANH
TNHH
MỘT THÀNH VIÊN
TRƯƠNG MẠI VÀ
DỊCH VỤ
NGOCTHAM
THÀNH PHỐ HỒ CHÍ MINH

BÙI THỊ KIM DUNG

CHỈ TIÊU PHÒNG KINH DOANH MIỀN NAM KÊNH MT NĂM 2026
(Áp dụng từ Tháng 02/2026 - 01/2027)

KHU VỰC: QUẬN 11, BÌNH CHỢ ĐE, BÌNH TÂN, BÌNH THẠNH, GÒ VẤP	KPI	CƠ CẤU LƯƠNG THƯỜNG PHÒNG KINH DOANH 2026														
		THƯỜNG DOANH SỐ KÊNH SIÊU THỊ MR THÁI PHỤ TRÁCH														
		THÁNG 2,8,11/2026 811.800.000 VND /THÁNG			THÁNG 3,4,5,6,9/2026 631.400.000 VND /THÁNG			THÁNG 7,10/2026 721.600.000 VND /THÁNG			THÁNG 12/2026 902.000.000 VND /THÁNG			THÁNG 1/2027 1.082.400.000 VND /THÁNG		
		>=50%	>= 100%	>= 130%	>=50%	>= 100%	>= 130%	>=50%	>= 100%	>= 130%	>=50%	>= 100%	>= 130%	>=50%	>= 100%	>= 130%
		0.7%	1.2%	1.4%	0.7%	1.2%	1.4%	0.7%	1.2%	1.4%	0.7%	1.2%	1.4%	0.7%	1.2%	1.4%
		thưởng 1.500.000 đạt 2 tháng 100%DS & thưởng 2.000.000 đạt 3 tháng 100%DS														
1	<i>Lương căn bản & phụ cấp (nếu có) : tính trên ngày công thực tế</i>															
2	<i>Chỉ tiêu doanh số của mỗi NVKD sẽ do GĐĐH phân chia căn cứ trên chỉ tiêu doanh số mà Ban GĐ phân bổ hàng Quý/Năm</i>															
3	<i>Doanh số đã trừ CK và hàng trả</i>															
4	<i>Ngày công làm việc là ngày làm việc trong tháng từ thứ 2 đến thứ 7 hàng tuần (số ngày dao động tùy theo tháng)</i>															
5	<i>Phụ cấp xăng và cơm sẽ được tính theo ngày làm việc thực tế trong tháng(số ngày trong tháng bình quân được tính là 26 ngày)(nếu có)</i>															
6	<i>Địa bàn làm việc của từng NVKD sẽ do GĐĐH phân bổ căn cứ trên thực tế</i>															

TPHCM, ngày 02 tháng 01 năm 2026

ĐANG XUAN NGOC

CHỈ TIÊU PHÒNG KINH DOANH MIỀN NAM KÊNH MT NĂM 2026

(Áp dụng từ Tháng 02/2026 - 01/2027)

KPI QUẢN LÝ CU TÂN LĨNH, TÂN		CƠ CẤU LƯƠNG THƯỜNG PHÒNG KINH DOANH 2026														
		THƯỜNG DOANH SỐ KÊNH SIÊU THỊ MR NHỊ PHỤ TRÁCH														
		THÁNG 2,8,11/2026 811.500.000 VND /THÁNG			THÁNG 3,4,5,6,9/2026 631.400.000 VND /THÁNG			THÁNG 7,10/2026 721.600.000 VND /THÁNG			THÁNG 12/2026 902.000.000 VND /THÁNG			THÁNG 1/2027 1.082.400.000 VND /THÁNG		
		>=50%	>= 100%	>= 130%	>=50%	>= 100%	>= 130%	>=50%	>= 100%	>= 130%	>=50%	>= 100%	>= 130%	>=50%	>= 100%	>= 130%
		0.7%	1.2%	1.4%	0.7%	1.2%	1.4%	0.7%	1.2%	1.4%	0.7%	1.2%	1.4%	0.7%	1.2%	1.4%
thưởng 1.500.000 đạt 2 tháng 100%DS & thưởng 2.000.000 đạt 3 tháng 100%DS																
1	<i>Lương căn bản & phụ cấp (nếu có) : tính trên ngày công thực tế</i>															
2	<i>Chỉ tiêu doanh số của mỗi NVKD sẽ do GĐĐH phân chia căn cứ trên chỉ tiêu doanh số mà Ban GĐ phân bổ hàng Quý/Năm</i>															
3	<i>Doanh số đã trừ CK và hàng trả</i>															
4	<i>Ngày công làm việc là ngày làm việc trong tháng từ thứ 2 đến thứ 7 hàng tuần (số ngày dao động tùy theo tháng)</i>															
5	<i>Phụ cấp xăng và cơm sẽ được tính theo ngày làm việc thực tế trong tháng(số ngày trong tháng bình quân được tính là 26 ngày)(nếu có)</i>															
6	<i>Địa bàn làm việc của từng NVKD sẽ do GĐĐH phân bổ căn cứ trên thực tế</i>															

TPHCM, ngày 02 tháng 01 năm 2026

GIÁM ĐỐC

MỘT THÀNH VIÊN
THƯƠNG MẠI VÀ
DỊCH VỤ
NGOẠI THƯƠNG

ĐẶNG XUÂN NGỌC

CHỈ TIÊU PHÒNG KINH DOANH MIỀN NAM KÊNH MT NĂM 2026
(Áp dụng từ Tháng 02/2026 - 01/2027)

KHI VỰC: QUẬN 1, 3, 5, 9, THị NHUẬN, THị ĐỨC CỬ	KPI	CƠ CẤU LƯƠNG THƯỜNG PHÒNG KINH DOANH 2026														
		THƯỜNG DOANH SỐ KÊNH SIÊU THỊ MR VINH PHỤ TRÁCH														
		THÁNG 2,8,11/2026 885.600.000 VND /THÁNG			THÁNG 3,4,5,6,9/2026 688.800.000 VND /THÁNG			THÁNG 7,10/2026 787.200.000 VND /THÁNG			THÁNG 12/2026 984.000.000 VND /THÁNG			THÁNG 1/2027 1.180.800.000 VND /THÁNG		
		>=50%	>= 100%	>= 130%	>=50%	>= 100%	>= 130%	>=50%	>= 100%	>= 130%	>=50%	>= 100%	>= 130%	>=50%	>= 100%	>= 130%
		0.7%	1.2%	1.4%	0.7%	1.2%	1.4%	0.7%	1.2%	1.4%	0.7%	1.2%	1.4%	0.7%	1.2%	1.4%
thưởng 1.500.000 đạt 2 tháng 100%DS & thưởng 2.000.000 đạt 3 tháng 100%DS																
1	Lương căn bản & phụ cấp(nếu có) : tính trên ngày công thực tế															
2	Chỉ tiêu doanh số của mỗi NVKD sẽ do GĐĐH phân chia căn cứ trên chỉ tiêu doanh số mà Ban GĐ phân bổ hàng Quý/Năm															
3	Doanh số đã trừ CK và hàng trả															
4	Ngày công làm việc là ngày làm việc trong tháng từ thứ 2 đến thứ 7 hàng tuần (số ngày dao động tùy theo tháng)															
5	Phụ cấp xăng và cơm sẽ được tính theo ngày làm việc thực tế trong tháng(số ngày trong tháng bình quân được tính là 26 ngày)(nếu có)															
6	Địa bàn làm việc của từng NVKD sẽ do GĐĐH phân bổ căn cứ trên thực tế															

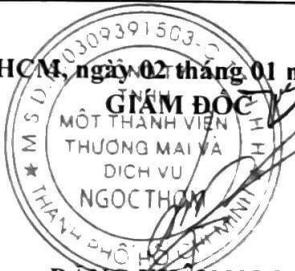
TPHCM, ngày 02 tháng 01 năm 2026
GIÁM ĐỐC
 MỘT THÀNH VIÊN
 THƯƠNG MẠI VÀ
 DỊCH VỤ
 NGŨC THƠM
ĐẶNG XUÂN NGỌC

CHỈ TIÊU PHÒNG KINH DOANH MIỀN NAM KÊNH MT NĂM 2026

(Áp dụng từ Tháng 02/2026 - 01/2027)

KHU VỰC : FINH ĐI LÔNG, ĐÔNG NAM, SÔNG CỬ SÔNG TÀI		CƠ CẤU LƯƠNG THƯỜNG PHÒNG KINH DOANH 2026														
		THƯỜNG DOANH SỐ KÊNH SIÊU THỊ MR TÂM PHỤ TRÁCH														
		THÁNG 2,8,11/2026 1.033.200.000 VND /THÁNG			THÁNG 3,4,5,6,9/2026 803.600.000 VND /THÁNG			THÁNG 7,10/2026 918.400.000 VND /THÁNG			THÁNG 12/2026 1.148.000.000VND /THÁNG			THÁNG 1/2027 1.377.600.000VND /THÁNG		
		>=50%	>= 100%	>= 130%	>=50%	>= 100%	>= 130%	>=50%	>= 100%	>= 130%	>=50%	>= 100%	>= 130%	>=50%	>= 100%	>= 130%
	0.7%	1.2%	1.4%	0.7%	1.2%	1.4%	0.7%	1.2%	1.4%	0.7%	1.2%	1.4%	0.7%	1.2%	1.4%	
	thường 1.500.000 đạt 2 tháng 100%DS & thưởng 2.000.000 đạt 3 tháng 100%DS															
1	Lương căn bản & phụ cấp(nếu có) : tính trên ngày công thực tế															
2	Chỉ tiêu doanh số của mỗi NVKD sẽ do GĐĐH phân chia căn cứ trên chỉ tiêu doanh số mà Ban GĐ phân bổ hàng Quý/Năm															
3	Doanh số đã trừ CK và hàng trả															
4	Ngày công làm việc là ngày làm việc trong tháng từ thứ 2 đến thứ 7 hàng tuần (số ngày dao động tùy theo tháng)															
5	Phụ cấp xăng và cơm sẽ được tính theo ngày làm việc thực tế trong tháng(số ngày trong tháng bình quân được tính là 26 ngày)(nếu có)															
6	Địa bàn làm việc của từng NVKD sẽ do GĐĐH phân bổ căn cứ trên thực tế															

TPHCM, ngày 02 tháng 01 năm 2026



GIÁM ĐỐC
 MỘT THÀNH VIÊN
 THƯƠNG MAI VÀ
 DỊCH VỤ
 NGỌC THƠM

ĐẶNG XUÂN NGỌC

CHỈ TIÊU PHÒNG KINH DOANH MIỀN NAM KÊNH MT NĂM 2026
(Áp dụng từ Tháng 02/2026 - 01/2027)

SUP 1. COOP, MM, AEON, KFM, OTHER SUP 2. WCM, DIGI, LOTTE	KPI	CƠ CẤU THƯỜNG HOA HỒNG SUP 2026														
		THƯỜNG DOANH SỐ SUP PHỤ TRÁCH														
		THÁNG 2,8,11/2026 3.690.000.000 VND /THÁNG			THÁNG 3,4,5,6,9/2026 2.870.000.000 VND /THÁNG			THÁNG 7,10/2026 3.280.000.000 VND /THÁNG			THÁNG 12/2026 4.100.000.000 VND /THÁNG			THÁNG 1/2027 4.920.000.000 VND /THÁNG		
		>=50%	>= 100%	>= 130%	>=50%	>= 100%	>= 130%	>=50%	>= 100%	>= 130%	>=50%	>= 100%	>= 130%	>=50%	>= 100%	>= 130%
		0.15%	0.3%	0.35%	0.15%	0.3%	0.35%	0.15%	0.3%	0.35%	0.15%	0.3%	0.35%	0.15%	0.3%	0.35%
		thưởng 1.500.000 đạt 2 tháng 100%DS & thưởng 2.000.000 đạt 3 tháng 100%DS														
1	Lương căn bản & phụ cấp(nếu có) : tính trên ngày công thực tế															
2	Chỉ tiêu doanh số của mỗi SUP sẽ do GĐDH phân chia căn cứ trên chỉ tiêu doanh số mà Ban GĐ phân bổ hàng Quý/Năm															
3	Doanh số đã trừ CK và hàng trả															
4	Ngày công làm việc là ngày làm việc trong tháng từ thứ 2 đến thứ 7 hàng tuần (số ngày dao động tùy theo tháng)															
5	Phụ cấp xăng và cơm sẽ được tính theo ngày làm việc thực tế trong tháng(số ngày trong tháng bình quân được tính là 26 ngày)(nếu có)															
6	Địa ban làm việc của từng SUP sẽ do GĐDH phân bổ căn cứ trên thực tế															

TPHCM, ngày 02 tháng 01 năm 2026
GIÁM ĐỐC
 MỘT THÀNH VIÊN
 THƯƠNG MẠI VÀ
 DỊCH VỤ
 NGUYỄN THỊ
ĐẶNG XUÂN NGỌC