

# ĐIỀU KHOẢN THƯƠNG MẠI 2022

(là một phần không thể tách rời thuộc Hợp đồng mua bán số 032/2019/FR/HĐKT ký ngày 9/4/2019)

Hôm nay ngày 01 tháng 08 năm 2022, đại diện các bên gồm có:

**Bên A**            **CÔNG TY TNHH BÁN LẺ BRG**  
Đại diện: Bà Nguyễn Thị Thanh Thủy  
Chức vụ: Tổng Giám đốc

**Bên B**            **CÔNG TY TNHH MTV TM&DV NGỌC THOM**  
Đại diện: Bà Trần Thị Thơm  
Chức vụ: Giám đốc

**Mã của NCC trên hệ thống của BRG Retail: 25400000439**

Sau khi trao đổi, hai bên thống nhất ký kết Điều khoản thương mại thuộc Hợp đồng mua bán số 032/2019/FR/HĐKT ký ngày 9/4/2019 như sau:

Điều khoản thương mại này áp dụng từ ngày 01/01/2022 đến khi có điều khoản thương mại mới thay thế. Các điều khoản thương mại trước đó được thay thế bằng các điều khoản thương mại này

Doanh số tính thưởng là doanh số nhập (-VAT) trừ đi doanh số xuất trả (-VAT) (nếu có) của hệ thống siêu thị BRG .

Các khoản hỗ trợ/phi trong Điều khoản thương mại này là chưa bao gồm VAT

STT	Điều khoản	ĐVT	Mức hỗ trợ	Chỉ tiêu nội dung
1	Thưởng doanh số có điều kiện	Năm	0.5% Nếu doanh số đạt 480 triệu	Từ 1/1-31/12
			1% Nếu doanh số đạt 650 triệu	
2	Chiết khấu trên hóa đơn	%	5%	Trừ trực tiếp trên hóa đơn/ đơn hàng
3	Thông báo thay đổi giá	Ngày	15 ngày	Thông báo trước 15 ngày
4	Chiết khấu hàng khai trương	%	10%	Chiết khấu trực tiếp trên hóa đơn. Cho đơn hàng đầu tiên trong 30 ngày đầu khai trương
5	Chiết khấu thêm cho đơn hàng đầu tiên và đơn hàng có SKU mới	%		
6	Gia hạn thanh toán cho đơn hàng khai trương Siêu thị, cửa hàng	Ngày		
7	Đơn hàng tối thiểu	VND		
8	Thời gian giao hàng	Ngày	2 ngày	Sau 02 ngày kể từ ngày nhận đơn hàng
9	Thưởng thanh toán đúng hạn	%	1.5%	Trên số tiền thanh toán đúng hạn
10	Hỗ trợ hư hỏng	%		
11	Hỗ trợ khai trương	%		
12	Hỗ trợ đặt hàng tập trung	%		
13	Hỗ trợ đàm phán tập trung	%		
14	Hỗ trợ hợp tác chiến lược	%		
15	Hỗ trợ chia sẻ thông tin bán hàng	%		
16	Hỗ trợ phát triển nhân hàng	%		
17	Ngân sách để thực hiện các CTKM dành riêng cho KH thân thiết là chủ thẻ BRG Elite	%	1.0%	Trên doanh số thực đạt. Thanh toán theo tháng. Cấn trừ công nợ
18	Hỗ trợ tạo mã hàng mới/ phí listing	%		
		VND	10,000,000	1 mã hàng mới
19	Hỗ trợ in mã vạch	%		
20	Hỗ trợ tạo mã nhà cung cấp mới	%		
		VND		
21	Hỗ trợ giải tồn, bù tồn, bù chênh lệch	%		

22	Hỗ trợ phí ấn thư	%		
		VND		
23	Hỗ trợ lên cầm nang khuyến mại	%		
24	Hỗ trợ trung bày	%	1.0%	Trên doanh số thực đạt. Thanh toán theo tháng. Cấn trừ công nợ
25	Hỗ trợ quảng cáo, tiếp thị	%		
26	Hỗ trợ sinh nhật, sự kiện	VND	1,000,000	Áp dụng/năm cho toàn hệ thống
27	Hỗ trợ Quỹ khuyến mại	%		
		VND		
28	Thuê mướn (đầu quầy, ụ đảo khuyến mại...)	%		
		VND		
29	Thưởng doanh số không điều kiện	%	3.0%	Trên doanh số thực đạt. Thanh toán theo tháng. Cấn trừ công nợ
30	Hỗ trợ vận chuyển	%		
31	Hỗ trợ vận chuyển giao hàng qua kho trung tâm ( kho DC)	%	3.0%	Áp dụng cho các đơn hàng giao qua kho trung tâm
32	Hạn mức tín dụng	VND		
33	Định mức gói đầu công nợ	VND		
34	Thời gian thanh toán	Ngày	Ngày 20	Thanh toán ngày 20 hóa đơn phát sinh tháng trước
35	Quỹ Cofund (claim back)	%		
36	Claim back on sales	%		
37	Thuê mướn Haprofood/ BRG Mart	VND		
38	Thuê mướn BRG Mart	VND		
39	Thỏa thuận đổi trả	Ngày	Đổi trả hàng	Đổi trả hàng chậm bán, kém chất lượng, cấn hạn sử dụng báo trước 3-5 ngày
40	Hỗ trợ khác			
<b>Tổng</b>			<b>6.5%</b>	

**ĐẠI DIỆN BÊN A**

**ĐẠI DIỆN BÊN B**

Tổng Giám đốc  
**Nguyễn Thị Thanh Thủy**