

## ĐIỀU KHOẢN THƯƠNG MẠI

(là một phần không thể tách rời thuộc Hợp đồng mua bán số 032/2019/FR/HĐKT ký ngày 9/4/2019)

Hôm nay ngày 22 tháng 08 năm 2024, đại diện các bên gồm có:

**Bên A** CÔNG TY TNHH XUẤT-NHẬP KHẨU VÀ BÁN LẺ HÀNG TIÊU DÙNG HÀ NỘI  
Đại diện: Bà Nguyễn Thị Thanh Thủy  
Chức vụ: Tổng Giám đốc

**Bên B** CÔNG TY TNHH MTV TM&DV NGỌC THƠM  
Đại diện: Bà Trần Thị Thơm  
Chức vụ: Giám đốc

Mã của NCC trên hệ thống của HCRC: 254000000439

Sau khi trao đổi, hai bên thống nhất ký kết Điều khoản thương mại thuộc Hợp đồng mua bán số 032/2019/FR/HĐKT ký ngày 9/4/2019 như sau:

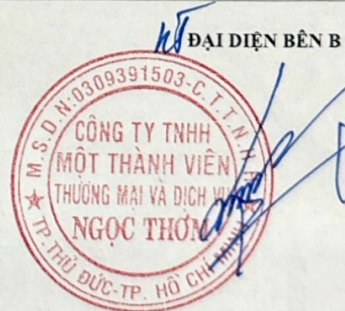
Điều khoản thương mại này áp dụng từ ngày 01/01/2024 đến khi có điều khoản thương mại mới thay thế. Các điều khoản thương mại trước đó được thay thế bằng các điều khoản thương mại này

Doanh số tính thường là doanh số nhập (-VAT) trừ đi doanh số xuất trả (-VAT) (nếu có) của hệ thống siêu thị bên A.

Các khoản hỗ trợ/phi trong Điều khoản thương mại này là chưa bao gồm VAT

STT	Điều khoản	ĐVT	Mức hỗ trợ	Chỉ tiêu nội dung
1	Thưởng doanh số có điều kiện	Năm	0.5% : Doanh số đạt 480 triệu 1.0% : Doanh số đạt 680 triệu 1.5% : Doanh số đạt 950 triệu 1.75% : Doanh số đạt 1.2 tỷ	Từ 1/1-31/12
2	Chiết khấu trên hóa đơn	%	5.0%	Trừ trực tiếp trên đơn hàng/ hóa đơn
3	Thông báo thay đổi giá	Ngày	15 ngày	Thông báo trước 15 ngày
4	Chiết khấu hàng khai trương	%	10.0%	Chiết khấu trực tiếp trên hóa đơn. Cho đơn hàng đầu tiên trong 30 ngày đầu khai trương
5	Chiết khấu thêm cho đơn hàng đầu tiên và đơn hàng có SKU mới	%		
6	Gia hạn thanh toán cho đơn hàng khai trương Siêu thị, cửa hàng	Ngày		
7	Đơn hàng tối thiểu	VND		
8	Thời gian giao hàng	Ngày	2 ngày	Sau 2 ngày kể từ ngày nhận đơn hàng
9	Thưởng thanh toán đúng hạn	%	1.50%	Trên doanh số thực đạt. Thanh toán theo tháng. Căn trừ công nợ.
10	Hỗ trợ hư hỏng	%		
11	Hỗ trợ khai trương	%		
12	Hỗ trợ đặt hàng tập trung	%	0.50%	Trên doanh số thực đạt. Thanh toán theo tháng. Căn trừ công nợ
13	Hỗ trợ đàm phán tập trung	%		
14	Hỗ trợ hợp tác chiến lược	%		
15	Hỗ trợ chia sẻ thông tin bán hàng	%		
16	Hỗ trợ phát triển nhãn hàng	%		
17	Ngân sách để thực hiện các CTKM dành riêng cho KH thân thiết là chủ thẻ BRG Elite	%	1.50%	Trên doanh số thực đạt. Thanh toán theo tháng. Căn trừ công nợ
18	Hỗ trợ tạo mã hàng mới/ phi listing	%		
		VND	10,000,000	Một mã hàng / căn trừ công nợ
		VND		
19	Hỗ trợ in mã vạch	%		
20	Hỗ trợ tạo mã nhà cung cấp mới	%		
		VND		
21	Hỗ trợ giải tồn, bù tồn, bù chênh lệch	%		
22	Hỗ trợ phí ấn thư	%		
		VND		

23	Hỗ trợ lên cầm nang khuyến mại	%		
24	Hỗ trợ trung bày	%	1.50%	Trên doanh số thực đạt. Thanh toán theo tháng. Cấn trừ công nợ
		VND		
25	Hỗ trợ quảng cáo, tiếp thị	%		
26	Hỗ trợ sinh nhật, sự kiện	%		
		VND	1,000,000	Hỗ trợ sinh nhật/năm áp dụng cho toàn hệ thống. Cấn trừ công nợ
27	Hỗ trợ Quý khuyến mại	%		
		VND		
28	Thuê mướn (đầu quầy, u đảo khuyến mại...)	%		
		VND		
29	Thưởng doanh số không điều kiện	%	3.25%	Trên doanh số thực đạt. Thanh toán theo tháng. Cấn trừ công nợ
30	Hỗ trợ vận chuyển	%		
31	Hỗ trợ vận chuyển giao hàng qua kho trung tâm ( kho DC)	%	3.00%	Áp dụng cho các đơn hàng giao qua kho trung tâm
32	Hạn mức tín dụng	VND		
33	Định mức gói đầu công nợ	VND		
34	Thời gian thanh toán	Ngày	Ngày 25	Thanh toán Ngày 25 hóa đơn phát sinh tháng trước
35	Quý Cofund (claim back)	%		
36	Claim back on sales	%		
37	Thuê mướn Haprofood/ BRG Mart	VND		
38	Thuê mướn BRG Mart	VND		
39	Thỏa thuận đổi trả	Ngày	Đổi trả hàng chậm bán, kém chất lượng, cấn hạn sử dụng bảo trước 3-5 ngày	Đổi trả hàng chậm bán, kém chất lượng, cấn hạn sử dụng bảo trước 3-5 ngày
40	Hỗ trợ khác			
41	Các khoản thu bằng tiền mặt khác Bên B cam kết tài trợ cho BRG mart số tiền để tổ chức Sinh nhật + Tết + Hội chợ (ngoài ĐKTM)	VND	10,000,000	Cấn trừ Công nợ
<b>Tổng</b>			<b>8.25%</b>	



Giám đốc  
Đặng Xuân Ngọc